70 Euro am Tag

Zur freundlichen Beachtung

Dieses Werk ist durch das Urheberrecht geschützt. Zuwiderhandlungen werden straf- und zivilrechtlich verfolgt. Ohne schriftliche Genehmigung des Autors ist jegliche – auch auszugsweise – Vervielfältigung und Verbreitung nicht gestattet, sei es

- in gedruckter Form,
- durch fotomechanische Verfahren,
- auf Bild- und Tonträgern,
- auf Datenträgern aller Art.

Außer für den Eigengebrauch ist untersagt: das elektronische Speichern, insbesondere in Datenbanken, und das Verfügbarmachen für die Öffentlichkeit zum individuellen Abruf, zur Wiedergabe auf Bildschirmen und zum Ausdruck beim jeweiligen Nutzer. Dies schließt auch Pod-Cast, Videostream usw. ein.

Das Übersetzen in andere Sprachen ist ebenfalls vorbehalten.

Die Informationen in diesem Werk spiegeln die Sicht des Autors zum Zeitpunkt der Veröffentlichung dar. Bitte beachten Sie, dass sich gerade im Internet die Bedingungen ändern können.

Sämtliche Angaben und Anschriften wurden sorgfältig und nach bestem Wissen und Gewissen ermittelt. Trotzdem kann von Autor und Verlag keine Haftung übernommen werden, da (Wirtschaft-) Daten in dieser schnelllebigen Zeit ständig Veränderungen ausgesetzt sind. Insbesondere muss darauf hingewiesen werden, dass sämtliche Anbieter für ihre Angebote selbst verantwortlich sind. Eine Haftung für fremde Angebote ist ausgeschlossen. Gegebenenfalls ist eine Beratung bei einem Wirtschaft- oder Steuerberater angeraten.

„70 Euro am Tag nach nur einem Monat“, 2. Auflage 2018

© Copyright: Christina Neubauer **www.24hour-onlineshop.com**

SPRACHREGELUNG:
Zur Vereinfachung beim Schreiben und Lesen wird immer die männliche Form verwendet: der User, der Kunde usw. Dieser Artikel dient als allgemeiner Gattungsbegriff und schließt weibliche Personen automatisch mit ein.

Sofern wir auf externe Webseiten fremder Dritter verlinken, machen wir uns deren Inhalte nicht zu eigen und haften somit auch nicht für die sich naturgemäß im Internet ständig ändernden Inhalte von Webseiten fremder Anbieter. Das gilt insbesondere auch für Links auf Softwareprogramme, deren Virenfreiheit wir trotz Überprüfung durch uns vor Aufnahme aufgrund von Updates etc. nicht garantieren können.

Siebzig Euro am Tag in nur einem Monat

Lizenz-Bestimmungen

Vielen Dank nochmals für Ihren Kauf dieses Ebooks.

Das Ebook ist urheberrechtlich geschützt und darf nicht kopiert werden. Sie sind aber berechtigt, sich eine Sicherungskopie für den persönlichen Gebrauch zu erstellen.

Es ist Ihnen nicht erlaubt, dieses Ebook weiterzugeben oder weiterzuverkaufen, ohne im Besitz einer gültigen Lizenz zu sein.

Es ist Ihnen nicht erlaubt, Teile oder Auszüge des Ebooks als Artikel in Emailkursen oder Newslettern zu veröffentlichen.

Sie können, sollten Sie eine Verkaufslizenz für dieses Ebook erworben haben, diese Rechte weiterverkaufen.

Jede Person, die dieses Buch weiterverkaufen möchte, muss dafür eine gültige Lizenz erwerben und diese kann nur der Autor verkaufen.

Sollten Sie Interesse am Wiederverkauf haben und damit auch Geld verdienen wollen, so können Sie sich hier eine Lizenz erwerben.

Lizenz für Wiederverkaufsrechte

Der Autor Johannes von Hauders

Einleitung

Willkommen zu der Von-null-auf-siebzig-Euro-Herausforderung innerhalb von einem Monat.

Ich teile hier mit Ihnen ein todsicheres System, mit dem Sie in nur einem Monat durchschnittlich 70 Euro am Tag verdienen können.

Dieser Report beinhaltet alles, was Sie benötigen und verstehen müssen, um das Ziel zu erreichen. Ich selber nutze diese Methode und Technik, und ich verstehe, was funktioniert und was nicht.

Es ist möglich dieses System mit sehr geringen Zeitaufwand zu realisieren. Für solche, die sehr hart arbeiten und auch schon über einige Tools verfügen, ist es möglich, dies an nur einem Wochenende fertig zu stellen.

Das System ist so einfach, dass ein 13-Jähriger es tun kann. Und es bringt mir nun konstant rund 70 Euro am Tag und das bereits seit über 6 Monaten.

Nun legen Sie die Arbeit, an der Sie gerade sind, beiseite und schenke diesem Report Ihre volle Aufmerksamkeit. Einmal eingerichtet benötigt es nur noch täglich 20 bis 30 Minuten Arbeit.

Der Schritt-für-Schritt-Plan ist genau der Plan, den ich perfektioniert habe und ich zeige ihn nun der Öffentlichkeit. Ich habe das System mit meinen Freunden und Bekannten getestet und es funktioniert auch dort hervorragend.

Wenn Sie noch neu im Internet Marketing sind oder schon eine Zeitlang daran teilgenommen, aber kein oder nur wenig Geld verdient haben, dann ist das genau das Richtige für Sie.

Verdienen Sie schon mehr als 70 Euro am Tag im Internet und Sie möchten sich zusätzliche Einnahmen verschaffen, dann sind Sie auch fündig geworden.

Ich verbringe nun schon mehr als 4 Jahre im Internetgeschäft und bin anfangs von einem Programm zum anderen gewechselt und habe dabei viel Geld bezahlt, das ich nicht hatte. Ich borgte mir Geld von meiner Kreditkarte, nur um die monatlichen Mitgliederbeiträge bezahlen zu können. Ich verstehe wie man sich dabei fühlt.

Es fasziniert mich so an diesem System, dass ich damit vielen Personen helfen kann, die in einer ähnlichen Lage sind.

Ich zeige Ihnen hier eine sehr einfache Formel, der jeder folgen kann, indem er sie und kopiert. Auch wird der Markt dafür niemals gesättigt sein. Tausende von Menschen kommen täglich neu ins Internet und versuchen dort ihr Glück, so dass der Erfolg dieses Systems niemals stoppen wird.

Das Programm ist erfordert geringe Grundkenntnisse, über die man verfügen sollte.

Dieser Schritt-für-Schritt-Plan befasst sich nicht mit „Wie erstelle ich eine Webseite“ oder „Wie kaufe ich eine Domain“ usw.
Wenn Sie noch ganz neu im Internet Marketing sein sollten, dann empfehle ich Ihnen, sich dort anzumelden:

Kurs für Anfänger

Das ist ein sehr guter Kurs für Anfänger mit leicht zu folgenden Anleitungen, wie man eine Webseite usw. erstellt und Geld damit verdient.

Auch gibt es genug andere Kurse, die Sie besuchen können. Es gibt im Internet Dutzende von Anleitungen und Hilfen für die Erstellung einer Webseite.

Wenn man entsprechende Suchbegriffe bei Google eingibt, findet man sehr viele Hilfen und Anleitungen.

Erst wenn Sie in der Lage sind, eine Webseite oder einen Blog online zu stellen, kommen Sie hierher zurück und lassen uns Geld verdienen.

Wo wir gerade dabei sind: Das ist kein Programm, das Sie reich macht und Sie werden damit nicht zum Millionär werden.

Es ist, was es ist: Ein einfaches, getestetes System, das es Ihnen ermöglicht, 70 Euro am Tag nach nur einem Monat zu verdienen.

Das System arbeitet für mich und einige meiner Freunde und Bekannte und es funktioniert.

Klingt das gut für Sie, dann lesen Sie weiter, mein Freund.

Das Ziel

Wie kann ich nun 70 Euro am Tag damit machen?

Gut, nun sind Sie wahrscheinlich vor lauter Neugier schon fast gestorben, was dieser Plan beinhaltet, stimmt's?

Diese Methode ist einfach, erfolgreich und leicht zu kopieren.

Ich zeige Ihnen, wie Sie Ihr eigenes Produkt oder ein Affiliate-Produkt verkaufen.

Wie Sie dafür zielgerichtete Käufer finden.

Und zwar mit dem Einsatz von kostenloser und käuflicher Werbung.

Nichts wirklich Neues oder schwer zu Verstehendes.

Wie ich betonen möchte, es ist ein einfaches System, man muss jedoch einige Feinheiten beachten, um es richtig umzusetzen. Diese machen den Unterschied zwischen Erfolg und Misserfolg mit diesem Programm aus.

Als erstes erstellen Sie sich eine Miniwebseite und bieten ein kostenloses Internet Marketing Produkt an. Später dazu mehr.

Ein Produkt, das Sie als Dank für eine Anmeldung bei Ihnen kostenlos hergeben. Im Gegenzug erhalten Sie dafür die Email-Adresse und den Namen dieser Person.

Sie müssen viele Besucher zu Ihrer Seite bringen. Dazu benutzen wir kostenlose Besuchertauscher und Mailtauscher.

Wenn sich nun ein Besucher anmeldet, leiten Sie ihn direkt weiter auf eine Webseite mit einem einmaligen Angebot. Hier befindet sich eines Ihrer Produkte.

Diese Methode kann Ihnen 30 bis 50 neue Anmeldungen am Tag bringen.

Und wenn Sie es schaffen, nur 2 oder 3 von diesen Ihr einmaliges Angebot zu verkaufen, sind Sie Ihrem Ziel 70 Euro am Tag schon sehr nahe.

Sie werden Ihren Kunden kontinuierlich weitere Angebote unterbreiten und mit Ihrer immer größer werdenden Liste weitere 300 bis 600 Euro im Monat zusätzlich verdienen. Diese Einnahmen werden in dem Maße zunehmen, wie sich die Emailadressen-Liste vergrößert.

Klingt das nicht gut? Ja, und es funktioniert auch noch! Aber es benötigt Ihre Arbeit für den Anfang.

Jeder Prozess ist vollständig beschrieben und erklärt Ihnen von Schritt 1 bis Schritt 6, was Sie machen müssen.

Folgen Sie diesen Schritten nun exakt und Sie werden überrascht sein, wie einfach und erfolgreich diese Methode ist.

Übersicht der Schritt für Schritt Anleitung.

1. **Schritt:**
   Erstellung der Miniwebseite. Webseiten Generater er halten Sie hier.

2. **Schritt:**
   Finden Sie ein Produkt, das Sie als Bonus für die Anmeldung verschenken können. Günstige Produkte erhalten Sie hier.

3. **Schritt:**
   Autoresponder.

4. **Schritt:**
   Erstellen Sie ein Angebot.

5. **Schritt**:
   Bringen Sie Besucher auf Ihre Webseite.

6. **Schritt:**
   Nutzen Sie Ihre Adressliste.

Wie lange wird dies alles dauern?

Sie können, wenn Sie hart daran arbeiten, an nur einem Wochenende fertig sein. Danach kostet es Sie jeden Tag etwa 15 bis 20 Minuten.

Keine Angst, es ist wirklich einfach, diesen Anleitungen zu folgen.

Wie viel wird mich das kosten?

Ohne zu wissen, über welches Wissen oder welche Programme Sie bereits verfügen, wird es Sie nicht mehr als 20 Euro im Monat für Software oder Anmeldungen kosten.

Auch können Sie das noch billiger machen. Aber das erkläre ich Ihnen später.

Wenn Sie allerdings nicht 20 Euro ausgeben können, benötigen Sie länger als einen Monat dazu, 70 Euro am Tag zu verdienen.

Schritt 1

Erstellen Sie eine optisch ansprechende Miniwebseite

Das ist der erste und ein sehr wichtiger Schritt für Ihre 70 Euro am Tag nach einem Monat.

Erstellen Sie sich eine Miniwebseite, die von Ihren Besuchern den Namen und Email-Adresse bekommen kann.

Das können Sie erreichen, indem Sie Ihren Besuchern einen kostenlosen Report oder ein Produkt anbieten. Etwas, das Sie selber kostenlos oder billig bekommen haben. Achten Sie hierbei auf die Lizenz des Produktes, nicht alle Lizenzen erlauben eine kostenlose Weitergabe.

Wenn nun ein Besucher sich angemeldet hat und Sie seinen Namen und seine Email-Adresse bekommen haben, leiten Sie ihn direkt weiter auf eine Webseite mit einem Ihrer Produkte oder Angebote.

Die Miniwebseite ist allein dazu gedacht, Ihre Emailliste zu vergrößern.
Und der Besucher hat nur *eine* Möglichkeit, um an den kostenlosen Bonus zu kommen: Er muss sich anmelden.

Hier hat Ihr Besucher nun 2 Möglichkeiten: Er kauft Ihr Angebot und ladet sich den Bonus herunter oder er nimmt nur Ihren Bonus.

Was können Sie Ihren Besuchern anbieten?

Es gibt Tausende von Produkte, die Sie Ihrem Besucher offerieren können, wenn er zu Ihrer Miniseite kommt.

Achten Sie darauf, dass das Geschenk zu Ihrer Nische passt. Angehenden Internet Marketern bieten Sie keinen Kochkurs an und Golf-Interessierten kein Browser-Spiel.
Wer im Internet beispielsweise nach Informationen sucht, Geld zu verdienen, interessiert sich für Werbestrategien oder Listenaufbau-Tipps, nicht für Diätpläne oder Reiseführer.

Ihr Bonus sollte etwas sein, das nicht so einfach ohnehin kostenlos im Internet zu finden ist und es sollten gute, nützliche Informationen sein.

Benutzen Sie auch kein Gratis-Ebook, das momentan oder vor kurzem in großer Anzahl verbreitet wurde. Ihr Angebot sollte etwas Einmaliges sein.

Haben Sie gerade keine Idee oder finden Sie nichts Passendes, so benutzen Sie eine sich stets gut bewährte und getestete Methode. Bieten Sie einen exklusiven Report oder Insider-Informationen an.

Als Beispiel:

Sie erstellen eine Liste von aktuellen Mailtauschern oder Besuchertauschern.

Die Internet-Geschäftsleute suchen immer einen Weg, um Besucher auf Ihre Webseite zu bekommen. Beschreiben Sie nun die Vorzüge oder Nachteile dieser Programme.

Sie können diesen Report deutlich aufwerten, wenn Sie daraus ein Verzeichnis für Mailer oder Besuchertauscher machen. Denken Sie sich auch einen guten Titel aus wie etwa:

Die besten Mailer oder **Die Top Ten der Besuchertauscher**

Dann sollten Sie sich etwas Zeit nehmen und sich die einzelnen Mailer anschauen.
Schreiben Sie zu jedem einen kleinen Beitrag, z.B. was Sie gut finden oder was nicht, ob die Anmeldung dort einfach ist, wie viele Mitglieder der Dienst aktuell hat und seit wann er besteht, wie viel pro Email bezahlt wird usw. usf.

Nun denken Sie vielleicht, dass dafür niemand bereit ist, seinen Namen und seine Email-Adresse herzugeben. Glauben Sie mir: Sie tun es!

Nach diesem Muster können Sie mit vielen Artikeln, Kursen oder Reports kommen.
Die meisten User mögen es, wenn es kurz ist, schnell zu lesen und einfach zu verstehen. Logisch.

So weit zu diesem Beispiel, das aber einfach und effektiv ist.

Vielleicht denken Sie, es ist schwer, zwei Sachen gleichzeitig zu tun.

Es ist aber sehr leicht, mit sich virusartig verbreitendem Erfolg.

Um beste Resultate zu erhalten, sollten Sie unterschiedliche Themen ausdenken und testen, was für einen Internet Marketer interessant sein könnte.

Denken Sie mal darüber nach und Ihnen werden Hunderte von Ideen kommen. Schreiben Sie alles auf. Es sollte Sie nicht mehr als einen Abend Zeit kosten, einen Artikel, einen Report oder ein Verzeichnis zu schreiben. Was auch immer Ihnen einfällt.

Das einzige. das Sie jetzt noch stoppen kann, sind Sie selber oder Ihr Einfallsreichtum.

Von Ihrer Miniseite erhält nun jeder, der sich angemeldet hat, Ihren Bonus. Und wird dabei direkt an Ihre Verkaufsseite weitergeleitet.
Dazu mehr in Schritt 5.

Es gibt zwei Wege, eine Miniseite (Squeeze Page) zu erstellen.

1. Sie erstellen diese mit einem HTML Editor wie z.B. NVU, Frontpage, Dreamweaver usw. selber.
2. Sie benutzen einen Miniseiten-Generator, mit dem das Erstellen so einer Miniseite schnell und günstig geschieht.

Wenn Sie sich für Option 2 entscheiden sollten, können Sie hier einen Miniseiten-Generator für nur 4,70 Euro bestellen – anstatt des üblichen Marktpreises von $37:

Miniseiten oder Squeezepage Generator.

Hier kann ich Ihnen ein Beispiel zeigen, wie eine Miniseite aussehen kann:
Beispiel Miniseite

So, Ihr Besucher hat sich nun angemeldet und bevor er sein Produkt oder seine Informationen erhält, wird er umgeleitet zu Ihrer Verkaufseite, wo Sie ihm ein kostenpflichtiges Produkt anbieten können.

Dieser Prozess arbeitet in zwei Stufen.
Wenn Sie Glück haben, machen Sie in der ersten Stufe schon einen direkten Verkauf.
Wenn nicht, dann sicherlich früher oder später in der zweiten Stufe. Denn Sie haben ja seine Email-Adresse und können ihm von Zeit zu Zeit neue Angebote zumailen.

Das ist ein extrem starkes System, das Ihnen sofort Profite bringen kann. Was jedoch noch wichtiger ist: Ihre Email-Liste wird auf diese Weise schnell größer und mit dieser auch Ihr Umsatz.

Das „Null auf siebzig am Tag in nur einem Monat System“ macht es Ihnen möglich, 50 und mehr neue Anmeldungen an einem Tag zu bekommen. Das heißt, Ihre Liste kann in 5-6 Monaten auf etwa 8.000 Emailadressen anwachsen. Darin steckt eine ganze Menge Gewinn!

Wie benutzen Sie eine Minisite am effektivsten?

Nun müssen wir klären, was eine Miniseite ist und was für Eigenschaften sie haben sollte. Und welche Faktoren eine Miniseite zu einer sehr erfolgreichen Seite werden lassen.

Die Überschrift (Headline)

Die Überschrift ist der wichtigste Teil einer Miniseite; diese Überschrift ist der erste Kontaktpunkt mit Ihrem Besucher. Das ist der Punkt, wo Sie ihn mit einem ansprechenden und eindrucksvollen Text fangen müssen, der ihn dazu bewegt weiterzulesen.

Die Worte sollten sehr sorgfältig gewählt werden und sie müssen Ihrem Besucher vermitteln, dass es sich für ihn lohnt, den Rest zu lesen.
Der Besucher möchte ja nur weiterlesen, wenn er vermutet, dass er etwas erfahren kann, das ihm helfen könnte, oder wenn er hier etwas bekommt, das er benötigt.

Der Haupttext (Body Text)

ist der zweitwichtigste Teil einer Miniseite, weil Sie mit diesem den Besucher überzeugen müssen, noch mehr zu erfahren und sich in Ihre Liste einzutragen.

Formulieren Sie in kurzen Sätzen und setzen Sie am Satzanfang einen farblichen Akzent in Form eines Punktes oder sonstigen Zeichens. Sicher haben Sie das selber schon oft bei anderen Webseiten gesehen oder bemerkt. Diese Sätze sollen im Kurzem beschreiben, was der Besucher bei Ihnen erhalten kann, wenn er sich einträgt.

Einige der besten Miniseiten sind gerade mal so groß, dass sie in ein Browser-Fenster passen und nur mit dem nötigsten Text bestückt.

Trotzdem sind sie meist sehr effektiv, um die Aufmerksamkeit von Internet Marketern zu erregen.

Ihre Miniseite sollte einfach sein und nur zwei Möglichkeiten bieten – die eine ist, das Fenster zu schließen, die andere, sich anzumelden.

Keine Popup Werbung einbauen, das verwirrt so manchen Besucher und er überlegt es sich anders oder wird abgelenkt, sich zu entscheiden.

Der Anmelde-Button

Eine Komponente auf solch einer Miniseite, die auch einen großen Effekt auf die Anmeldungen haben kann, ist der Text, den Sie auf dem Anmelde-Button benutzen.

Benutzen Sie statt des Textes „Anmelden“ einen andern Text auf dem Button wie z.B. „Hole dir hier dein kostenloses Produkt“ kann das schon sehr viel ausmachen.

Dies jedoch ist ein austauschbares Element und sollte durch Beobachtungen und Tests weiter von Ihnen verbessert werden.

Viele Personen finden den einfachen Anmelde Button mittlerweile als abstoßend.

Nun verstehen Sie, auf was man bei einer guten Miniseite alles achten muss. Nutzen Sie dies und bauen Sie es in Ihre eigene ein. Machen Sie auch Tests mit Schriftarten und Farben.

Stellen Sie sicher, dass Sie die Grundregeln der Webseitenerstellung einhalten und dass Sie die Seite attraktiv gestalten.

Können Ihre Augen dem Text nicht folgen oder nur schwer lesen, dann müssen Sie an der Webseite noch Feineinstellungen vornehmen. Dunkler Text auf einem hellen Hintergrund ist eine gute Regel zu Beginn, ohne dabei zu weit in die Details zu gehen.

Schritt 2

Im nächsten Schritt müssen Sie Ihr Angebot so gut darstellen, das der Besucher denkt, er bekommt wirklich etwas Wertvolles kostenlos.

Das ist das Sahnehäuptchen auf dem Kuchen, das macht Ihr Angebot zu einem Renner, das keiner ablehnen möchte und die Besucher überschlagen sich mit Anmeldungen.

Im Internet finden Sie viele Produkte, die Sie mit Master Resell Rechten oder Private Label Rechten erwerben und dafür verwenden können. Auch hier bei mir finden Sie sehr günstige Programme usw., die Sie als Lockvogel-Bonus anbieten können.

Sonderangebote

Es kann nicht einfacher sein.

Auch sollten Sie mit dem Bonus experimentieren und somit herausfinden, was bei Ihren Besuchern mehr Anklang findet.

Es ist immer besser, *ein* gutes Produkt anzubieten, als viele schlechte. Also suchen und testen Sie Produkte, die Sie als Bonus hergeben wollen.

Wenn Sie sich nun klar geworden sind, welche und wie viele kostenlose Dinge Sie Ihrem Besucher geben möchten, dann packen Sie es in eine zip-Datei und laden es auf Ihren Webhoster.

Nun sind Sie bereit für Schritt 3.

Schritt 3

Benutzen Sie einen Autoresponder

Eines kann ich Ihnen gleich sagen: Sie benötigen einen Autoresponder!

Das ist eines der wichtigsten Marketing-Zubehöre, die ein erfolgreicher Internet Marketer benötigt.

Ist Ihnen dieses Tool unbekannt oder haben Sie keine Erfahrung im Umgang damit, so sollen Sie sich unbedingt die Zeit nehmen und sich kundig machen.

Ich habe hier einen Artikel eingebaut über die Funktion eines Autoresponders. Sollte Ihnen ein solcher schon bekannt sein, so überspringen Sie den Artikel einfach.

Autoresponder – was kann er für Sie tun?

Eines der meist verwendeten Tools eines Internet Marketer ist der Autoresponder. Wenn Sie wirklich versuchen wollen, im Internet Geld zu verdienen und Sie noch keinen Autoresponder benutzen, dann fehlt Ihnen etwas.

Dieser Artikel soll Ihnen zeigen, wie hilfreich und nützlich so ein Autoresponder sein kann, um im Internet erfolgreich Geld zu verdienen.

Zunächst und vor allem ist es wichtig, dass Sie verstehen, was ein Autoresponder wirklich ist. Viele denken noch immer, das sei ein Programm für eine große Firma, um die vielen Kundenanfragen automatisch bearbeiten zu können.

Vergessen Sie das. Ein Autoresponder ist vielmehr ein automatischer Verkäufer, der 24 Stunden am Tag 7 Tage die Woche verkauft. Er wird nie krank und braucht nicht jedes Jahr 6 Wochen Urlaub.

Ein Autoresponder ist aber nur so nützlich und erfolgreich wie die Person, die mit diesem arbeitet. Und das sind Sie.

Wenn nun jemand mit Ihnen durch das Anmeldeformular Ihrer Miniseite Kontakt zu Ihnen aufnimmt, sagt er Ihnen damit, dass er interessiert ist an Ihrem Angebot. Dabei spielt es keine Rolle, ob Sie ein Produkt oder einen Service anbieten. Der erste entscheidende Kontakt ist somit zustande gekommen.

Erinnern Sie sich, was ich zuvor gesagt habe: Der Autoresponder ist wie ein eigener Verkäufer, der für Sie ununterbrochen arbeitet.
Wenn der erste Kontakt zustande gekommen ist, erhält der Kunde von Ihrem Autoresponder Angebote und Prospekte übermittelt und er wickelt Ihre Bestellungen ab. Er bringt Ihnen somit Geld in die Tasche.

Das ist das Schöne am Internet Marketing: Sie können Geld automatisch verdienen, während Sie schlafen, auf Urlaub sind oder einen Film mit Ihrer Familie im Kino ansehen.

<u>Das alles kann Ihr Autoresponder für Sie automatisch tun.</u>

Nur, wenn ich sage automatisch, dann meine ich nicht, dass er alles alleine tun kann. Es benötigt Ihre Vorarbeiten in Form von Erstellen von Angeboten, Prospekten usw., mit denen Sie Ihren Autoresponder bestücken. Nur so kann der Autoresponder dann Ihre Kunden per Email über Ihre Angebote oder Produkte informieren.

Teil 1: personalisieren Sie Ihre Mitteilungen

Die meisten Autoresponder ermöglichen es Ihnen, Ihre Kunden in der Email mit Vornamen und/oder Nachnamen. Dies macht eine Email persönlicher. Und erfordert nur eine einfache Eingabe in Ihre Werbeschreiben oder Emails, die Sie versenden möchten, in Form von %%Name%%
Der Autoresponder versendet dadurch alle Nachrichten mit den Namen der jeweiligen Empfänger. Dies ist ein sehr wichtiger Vorteil.

Teil 2: Der Text in der Email

Der Text in Ihrer Email sollte nicht gleich ein ganzes Buch füllen. Er sollte vielmehr inhaltlich kurz und mit dem Wichtigsten versehen werden.
Nach einem schweren Arbeitstag im Büro oder Laden möchten viele keine langen Romane mehr zu lesen bekommen. Bringen Sie besser Links an von der Webseite mit den Produkten, die Sie verkaufen wollen. Weniger ist oft mehr.

Teil 3: Machen Sie es fortlaufend

Ihr Autoresponder sendet automatisch Ihre Angebote oder Mitteilungen an Ihre Kunden und Interessenten. Dabei sollten Sie die letzte Email immer im Gedächtnis behalten, damit Sie mit der folgenden Email, die Sie versenden, an diese Email anknüpfen können.

Teil 4: Machen Sie es interessant

Versuchen Sie, Ihre Texte für den Kunden interessant zu gestalten. Erklären Sie ihnen zum Beispiel, wie Ihr Produkt helfen kann, Geld zu verdienen und weisen Sie darauf hin, dass sie es noch einfacher verstehen können, wenn man sich auch Ihre Seite mit dem Angebot betrachtet usw.

Erklären Sie Ihren Lesern die Vorzüge oder wie hilfreich die jeweilige Information für sie sein kann, die Sie ihnen dort zeigen möchten. Aber übertreiben Sie dabei nicht.

Teil 5: Schließen Sie den Verkauf ab

Ich sehe täglich so viele Werbeangebote, die einen Kunden nicht auffordern, zu handeln oder zu kaufen. Vergessen Sie nicht: Sie wollen Geld verdienen und keine Werbung nur zum Anschauen erstellen.

Testen und prüfen Sie jeder Ihrer Emails mehrfach und denken Sie darüber nach, was der Kunde beim Lesen als nächstes tun wird.
Überprüfen Sie auch, ob es sich um den richtigen Text handelt, den Sie versenden möchten und testen Sie jede Email zuerst, indem Sie sie vorab an sich selber schicken.

Ihr Autoresponder kann Sie zu einem Internet Marketer machen, aber er kann Sie durch falsche Texte und andere Fehler auch ins Gegenteil umwandeln.

Soeben haben Sie die 5 grundlegenden Schritte für die Autoresponder - Verwendung kennen gelernt. Benutzen Sie nun diese 5 Regeln für alle Ihre Autoresponder-Mails und Sie sind auf dem besten Weg, im Internet erfolgreich zu werden.

Hier geht’s nun wieder mit Schritt 3 weiter.

Mit Ihrer Miniseite werden Sie möglicherweise bis zu 50 Email-Adressen und Namen pro Tag ergattern. In nur 6 Monaten haben dann eine Email Liste von etwa 8.000 Personen.

Sie können solch eine große Anzahl von Personen kaum ohne einen Autoresponder verwalten.

Dies ist sehr gut und das ist es, womit Sie beginnen, wirklich Geld zu verdienen.

Wie oft haben Sie schon gehört „Das Geld ist in der Liste“?

Das ist wirklich die Wahrheit! Wenn Sie eine eigene Liste besitzen, können Sie dieser so oft, wie Sie möchten, Ihre Angebote zukommen lassen.

Mit einem Autoresponder ist es Ihnen möglich, Mitteilungen zu bestimmten Zeiten oder Intervallen an Ihre Leser zu schicken. Erstellen Sie Ihre Mitteilungen in Word und fügen Sie sie in den Responder ein.

Dabei können Sie nun entscheiden, nach wie vielen Tagen der Kunde die nächste Email erhalten soll. Einen Tag danach, zwei oder mehr Tage. Diese Mails versendet der Responder entsprechend Ihrer Vorgaben an Ihre Liste und es erfordert keine weitere Arbeit mehr von Ihnen.

Jeder, der sich nun neu bei Ihnen anmeldet, erhält dieselben Emails in denselben von Ihnen bestimmten Zeitabständen. Es gibt einige gute Firmen auf dem Markt, die einen guten Autoresponder Service anbieten.

Hier einer, den ich selber seit über einem Jahr benutze und bisher noch keine Probleme damit hatte.
Dieser bietet sogar eine kostenlose Version an, die Sie so lange testen können, wie Sie möchten. Bei dieser kostenlosen Version können sich bis 2.500 User anmelden und lassen sich 30 Email-Prospekte an Ihre Kunden verwalten.

Wer jedoch dieses Business ernsthaft betreiben möchte, wird früher oder später an der bezahlten Version nicht vorbei kommen, doch auch hier ist dieser sehr günstig.

Er bietet sogar eine kostenlose 30 Tage Test Account an.

Hier der Link, zu einer der bekanntesten Autoresponder-Firmen wenn Sie sich informieren möchten:

Aweber

Dieser Autoresponder ist einfach zu installieren und verfügt über einen sehr guten Kundenservice in Deutsch.

Der kleine Betrag – wenn Sie sich für die Bezahl-Version entscheiden – verdienen Sie hundertfach wieder zurück.

Alles, was Sie tun müssen, ist, den Code von dem Autoresponder in Ihre Miniseite einzubauen und schon kann es los gehen mit dem Sammeln von Adressen.
Es ist sehr einfach und in nur wenigen Minuten einsatzbereit.

Wie, Ihr Autoresponder arbeitet für Sie?

Wenn jemand zu Ihrer Miniseite kommt, kann er nur 2 Dinge tun. Er meldet sich an, um sein kostenloses Produkt zu erhalten oder er verlässt die Seite.

In der Hoffnung, dass Sie einige Zeit damit verbracht haben, am Design, den Texten und der Überschrift zu feilen, so dass den Besuchern gefällt, was sie sehen, meldet sich eine mehr oder weniger größere Zahl bei Ihnen an.

Der Autoresponder speichert die Namen und die Emailadressen und kann Ihre Kunden nun direkt weiterleiten zu jeder Webseite, die Sie möchten.

Sie haben gelernt, dass Ihr Autoresponder in zwei Stufen für Sie arbeitet. Zuerst holt er sich Name und Emailadresse, so dass Sie den Interessenten kontaktieren können, wann immer Sie möchten. Die zweite Stufen ist, dass Sie die Möglichkeit haben, einen direkten Verkauf zu machen.

Ohne Autoresponder würde der Kunde, wenn er sich nicht dazu entschließt zu kaufen, Ihre Seite verlassen und Sie hätten niemals mehr die Chance, ihm ein weiteres Angebot zu zeigen.

Mit einem Autoresponder haben Sie aber die Möglichkeit, ihm Ihre Verkaufseite und Ihre Angebote immer wieder zu unterbreiten.

Schritt 4

Ihr einmaliges Angebot

Hier ist das Konzept eines einmaligen Angebotes

Ihr Besucher meldet sich an. Der Autoresponder speichert die Adresse und leitet den Interessenten direkt weiter zu einer Webseite mit einem super Angebot. Diese Seite bekommt er nur einmal zu sehen. Sie enthält auch den Download-Link für seinen kostenlosen Bonus.

Der User hat nun 2 Möglichkeiten: Er verpasst dieses einmalige Angebot und muss es später teurer kaufen oder er bekommt sogar niemals mehr die Gelegenheit, es zu kaufen.

Dieses Vorgehen kann einen sehr guten Profit produzieren. Viele können sich nicht vorstellen, wie wirkungsvoll das ist.

Hier aber einige Dinge, die dabei beachtet werden müssen:

Halten Sie sich bei Ihrem Angebot auf dieser Sonderverkaufseite thematisch an das, was Sie auch auf Ihrer Miniseite anbieten.
Zum Beispiel: Wenn Ihre Miniseite von Internet Marketing handelt, dann versuchen Sie nicht, dem Besucher der Verkaufseite, an die er weitergeleitet wurde, ein Handy zu verkaufen. Es sollte auch hier ein Produkt für den Internet Marketer sein.

Stellen Sie sicher, dass Ihre Weiterleitungsseite auch funktioniert und vom Kunden gesehen werden kann.

Sie benötigen einige Tests für diese Webseite, wie Sie den Interessenten am besten zum Kauf animieren. Nutzen Sie Audio oder eine attraktive Überschrift usw. Etwas, das den Kunden auf das Angebot aufmerksam macht.

Ein wichtiger Aspekt ist auch, dass Sie dem Besucher erklären, warum Sie dieses Spezialangebot machen und weshalb er es nur jetzt so günstig bekommen kann.

Hier zeige ich Ihnen mal ein Beispiel, wie so eine Seite aussehen kann:

Achtung!! Wichtig

bevor Sie Ihren Bonus herunterladen...

Bitte lesen jedes Wort sehr aufmerksam durch. Diese Seite werden Sie nur ein einziges Mal zu sehen bekommen.

Daher ist es wichtig, jedes Wort zu lesen.

Hallo mein Name ist Christina Neubauer. Schließen Sie nicht das Fenster, ich habe ein spezielles Angebot für Sie, das Sie nur einmal zu sehen bekommen werden.

Wenn Sie dieses Fenster nun schließen, werden Sie es nie mehr zu sehen bekommen und es ist für immer verloren.

So kann ein Text für die Weiterleitunkseite aussehen
Das Angebot, das hier auf dieser Seite steht, sollte nicht ohne Text erscheinen. Der Text hier ist sehr wichtig.

Nicht schlimm, wenn Ihr Besucher das Special Offer nicht annimmt, Sie können ihm jederzeit weitere Angebote per Autoresponder unterbreiten.

Sie erkennen nun, wie wichtig es ist, einen Autoresponder und eine eigene Liste zu haben. Noch einmal zur Erinnerung: Hier gibt es den günstigen Autoresponder:

Aweber

Für den „70 Euro am Tag in einem Monat Plan“ bieten Sie Ihren Kunden ein Produkt mit Wiederverkaufsrechten an.

Es gibt sehr viele Produkte mit Wiederverkaufsrechten auf dem Markt. Sie haben einen Preis von 7 bis 97 Euro.

Einige dieser Produkte bekommt man auch mit einer fertigen Verkaufsseite und professionell erstelltem Verkaufstext, so dass der Einbau dieser Seite nur etwa 1 Stunde in Anspruch nimmt.

Auch bei mir können Sie etliche solcher Produkte billigst erwerben:

Produkte mit Lizenz

Sie finden hier geprüfte und getestete Produkte, die sich tagein tagaus gut verkaufen lassen.

Suchen Sie sich aus, was Ihnen am besten gefällt und laden es herunter.

Sie werden Ihre kleine Investition sehr schnell zurück verdienen. Machen Sie sich darüber keine Sorgen.

Setzen Sie einen Preis für Ihr Produkt fest

Es ist Ihre Sache, für welchen Preis Sie Ihre Produkte verkaufen. Viele haben Verkaufspreise von 17 bis 27 Euro.

Du solltest immer den Preis testen. Stellen Sie sicher, dass Sie niedrig beginnen und später höher gehen. Nicht umgekehrt.

Wie erhalten Sie Ihre Bezahlung?

Der einfachste Weg, um eine Bezahlung für Ihr Angebot anzunehmen ist, dass Sie sich bei Paypal anmelden und dort ein Konto eröffnen.

Ich bin sicher, Sie haben schon von Paypal gehört. Es ist weltbekannt und ermöglicht auch Kreditkartenzahlungen.

Es ist kostenlos, dort ein Konto zu eröffnen. Hier der Link:

Paypal

Schritt 5

Bringen Sie Besucher auf Ihre Webseite

Alles, was nun zu tun übrig bleibt, ist, Besucher auf Ihre Miniseite zu bringen und 70 Euro am Tag zu verdienen.

Besucher sind alles, ohne sie werden Sie nichts verkaufen und auch keine Liste aufbauen.

Es gibt im Prinzip zwei Wege, Besucher auf Ihre Seite zu bekommen.

- Kostenloser Traffic
- Bezahlter Traffic

Sie werden beide benutzen müssen, um das Ziel, in einem Monat 70 Euro am Tag zu verdienen, zu erreichen.

Etwa die Hälfte Ihrer Besucher wird von der kostenlosen Werbung kommen und die andere Hälfte aus bezahlter.

Kostenlose Besuchertausch-Seiten

Kostenlose Besuchertausch Seiten arbeiten gut. Aber stellen Sie sicher, dass Sie zuverlässige benutzen, sonst vergeuden Sie nur eine Menge Zeit.

Wie Besuchertauschseiten arbeiten?

Sie melden sich dort kostenlos an und geben den Link Ihrer Mini-Webseite an.
Es werden Ihnen nun Webseiten gezeigt und nach einer gewissen Zeit, je nach Besuchertauscher zwischen 10 und 20 Sekunden, müssen Sie auf „Weiter“ oder auf ein farbiges Feld klicken, um die nächste Webseite angezeigt zu bekommen.
Für das Betrachten von Webseiten bekommen Sie Punkte gutgeschrieben, die Sie in eigene Werbung tauschen können. Auf diese Weise werden sich die anderen Buchertauschseiten-Mitglieder auch Ihre Webseite ansehen, um selber Punkte zu erhalten.

Aber Achtung, hier gibt es zwei Variationen von Besuchertauschern: manuelle und automatische. Den manuellen muss hier unbedingt der Vorzug gegeben werden, weil man bei diesen die jeweiligen Seiten ansehen und aktiv klicken muss, um Punkte zu bekommen. Bei den automatischen lassen die meisten User das Programm nur im Hintergrund laufen und bekommen Punkte selbst dann, wenn sie die Werbung gar nicht beachten.

Dies bringt zwar schnell viele Besucher, aber diese sind so gut wie nutzlos.

Es gibt viele gute Besuchertauscher-Seiten im Internet.

Was Sie hier zu tun haben, wird Ihnen schnell klar, wenn Sie sich angemeldet haben.

Soziale Netzwerke

Zu den Social Networks zählen Portale wie Twitter, Facebook und ähnliche. Diesen Plattformen kann jeder kostenlos als Mitglied beitreten und ein großes Netzwerk bestehend aus Freunden und Gleichgesinnten aufzubauen.

Wenn Sie es aber verstehen, Social Network Marketing richtig zu betreiben, können Sie daraus Kunden und Kollegen machen und Ihre Produkte und Dienstleistungen erfolgreich anbieten.

Es gibt ein paar Kniffe, wie Sie in nie für möglich gehaltener Geschwindigkeit riesige Gruppen von Followern und Freunden aufbauen können und weitere Gewusst-wie-Tricks, um aus Ihnen zahlende Kunden zu machen.

Wie dies exemplarisch bei Twitter funktioniert, wird im „Twitter Marketing Crash Kurs“ erklärt. Finden Sie einige bei Youtube:

Gekaufte Besucher

Mailtauscher

Eine weitere Möglichkeit und die einfachste, um Besucher auf seine Webseite zu bekommen, sind Mailtauscher.

Zuerst, was ist ein Mailtauscher?

Ein Mailtauscher ist ein Programm, das Emails mit Werbung an Mitglieder schickt. Meist besteht ein Mailtauscher aus mehreren Tausend Mitgliedern und alle haben bei Ihrer Anmeldung zugestimmt, Werbemails zu erhalten.
Als Gegenleistung dafür erhalten sie für jede Email, die sie sich ansehen und bestätigen, einen Punkte oder Geldbetrag. Und können diesen sich am Ende eines Monats ausbezahlen lassen oder in Werbung für ihr eigenes Projekt tauschen.

Hier muss man keine Angst haben, wegen Spam belangt zu werden.

Sie können hier kostenlos Werbung machen oder Werbung kaufen. Für die kostenlose Version müssen Sie arbeiten und Emails ansehen und bestätigen.

Sollten Sie das vorhaben und die kostenlose Variante benutzen wollen, So kann ich Ihnen nur empfehlen, dafür extra ein Email-Konto anzulegen. z.B. Googlemail. Es ist kostenlos und hat ein 4 Gigabyte großes Postfach. Da Sie täglich sehr viele Emails bekommen werden, ein großer Vorteil.

Es ist wichtig, dass Sie schnell sehr viele Besucher erreichen. Je mehr desto besser. Lassen Sie uns davon ausgehen, das 1 bis 2% von 1.000 Besuchern kaufen, so können Sie einfach 70 Euro machen.

Sie finden sehr viele Anbieter von Mailtauschern im Internet.

Im Internet finden Sie aber eine Vielzahl weiterer dieser Mailtauscher.

Wenn Ihnen Mailtauscher noch unbekannt sein sollten, dann gehen auf die o.g. Seiten, schauen sich die Informationen an und probieren einfach mal einen aus. Ist ganz einfach.

ADB = Autodownlinebuilder

Eine recht bequeme Sache ist das Portal Autodownlinebuilder. Wie der Name schon suggeriert, müssen Sie hier nicht selber eine Liste von Interessenten und Lesern aufbauen, sondern können sich der vorhandenen des ADB-Pools bedienen.

Jede Woche bekommen Sie hier Ihre Downline im Rotationsprinzip mit 3.905 neuen Partnern gefüllt, an welche Sie Ihre Email-Werbung versenden dürfen (im Gegenzug erhalten Sie natürlich auch Mails anderer Mitglieder).

Wenn Sie diesen Mitgliedern ein besonderes Angebot machen, für das sie sich bei *Ihnen* eintragen, haben Sie sie für immer in Ihrer persönlichen Emailliste und können Sie beliebig öfter anmailen, wobei Sie ADB natürlich weiterhin nutzen können und sollten.

ADB macht es Ihnen leicht, neue Kunden zu finden – einfach anmelden, ADB-Partner werden (indem Sie für 34,90 Euro/Jahr ein so genanntes Partnerpaket bestellen) und sich die Downline füllen lassen. Fertig.

Übrigens, werben Sie Ihrerseits neue Mitglieder für das ADB-Projekt, bekommen Sie bis zu 3 Level tief Provisionen für die Umsätze Ihrer Downline.

ViralURL

ViralURL funktioniert im Prinzip ganz ähnlich: Ein Pool von derzeit knapp 3.000 Mitgliedern, die Sie alle drei Tage (!) per Mail mit Ihren Angeboten beglücken dürfen.

Voraussetzung: Sie sind zahlendes Mitglied mit mindestens Gold-Status (Jahresbeitrag: 197 Euro). Das scheint zwar ein hohes Preis zu sein, aber ich kann Ihnen aus eigener Erfahrung sagen: Die Investition lohnt sich nicht nur, Sie haben sie im Nu wieder amortisiert. Allerdings ist auch eine Gratis-Mitgliedschaft möglich, wobei Sie in diesem Fall aber nur Ihre eigene Downline anmailen dürfen. Hier können Sie sich informieren:

viralurl

Schritt 6

Nutzen Sie das Potenzial Ihrer Liste

Die Liste ist es, womit Internet Marketer ein extrem profitables und wachsendes Geschäft bilden.

Wenn Sie die Kraft einer eigenen Email-Liste verstehen und diese richtig nutzen, werden Sie niemals versagen. Es gibt nichts Vergleichbares und Besseres, als eine eigene, ständig wachsende Liste zu haben.

Jeden Tag werden Sie nun viele neue Interessenten haben, die sich in Ihre Liste eintragen und ehe Sie sich versehen, haben Sie ein paar Tausend davon.

Einmal in der Woche oder alle paar Tage senden Sie ihnen eine Email mit einem anderen zum Thema passenden Affiliate-Angebot.

Es gibt sehr viele gute passende Produkte im Internet, die Sie dazu benutzen können.

Hier gebe ich Ihnen ein paar Anbieter und Links, wo Sie solche Affiliateprodukte finden können.

www.affili.net
www.superclix.de
www.zanox.de

Nur um einige der Großen zu nennen.

In 20 bis 30 Minuten ist so ein Affiliate-Produkt in den Responder in Form einer Email eingebaut.
Sie können leicht weitere 200 bis 500 Euro monatlich dazu verdienen durch die Affiliate Produkte, die Sie an Ihre Liste senden.

Mit zunehmend größer werdender Liste muss mehr Aufmerksamkeit auf diese gerichtet werden, hiermit lässt sich dann das wirklich große Geld verdienen.

Listen bilden mit einer Miniseite ist ein Langzeitgeschäft. Je größer Ihre Liste, desto mehr werden Sie verdienen. Klingt einfach?

Das alles werden Sie nur schaffen, wenn Sie gut auf Ihre Kunden aufpassen. Und wenn Sie die richtigen Marketing Techniken benutzen.

Sie bezahlen Zeit und Geld dafür, sie zu bekommen. Wenn Sie sie nicht gut pflegen, war dies alles umsonst. Und Sie haben eine tote Liste.

Benutzen Sie Ihre Liste korrekt und effektiv, das ist der Schlüssel zum Erfolg.

Wenn Sie mehr erfahren möchten über den richtigen Umgang und die effektive Vermarktung einer Liste, finden Sie eine Vielzahl an Kursen und Anleitungen dazu im Internet.

Das wird Sie auf die nächste Ebene im Internet Marketing bringen.

Hiermit verdiene ich meine 3- 4.000 Euro im Monat und das ist das Rückrad eines erfolgreichen Internet Marketers.

Hier noch eine Kurzanleitung der Schritte zur besseren Übersicht:

Zusammenfassung:

Überblick über die 6 Schritte zum einfacheren Folgen

1. Erstellen Sie eine Miniseite und benutzen Sie die Techniken aus Schritt 3.

2. Suchen Sie ein Produkt, das Sie kostenlos an Ihre Besucher geben können.

3. Melden Sie sich bei einem Autoresponder an.

4. Suchen Sie ein Produkt für Ihr Angebot mit Wiederverkaufs-rechten.

5. Erstellen Sie eine Webseite mit einem einmaligen Angebot.

6. Benutze Sie kostenlose und käufliche Werbung, um Ihre Miniseite zu bewerben.

Lassen Sie uns zusammen rechnen

So verdienen Sie leicht 70 Euro am Tag nach nur einem Monat:

Mal angenommen, Sie verkaufen Ihr super Angebot für 27 Euro.

Und auch angenommen, Sie erhalten aus kostenlosen und gekauften Besuchern 50 Anmeldungen am Tag, die Ihr kostenloses Bonus-Produkt möchten.

Wenn im Durchschnitt ca. 5% das Spezialangebot annehmen, so macht das bei 60 Anmeldungen etwa 2–3 Besucher, die Ihr Angebot kaufen.

Macht bei 27 Euro = 54 bis 81 Euro am Tag.

Abzüglich der Paypalgebühren ergibt das 50–75 Euro am Tag.

So, das ist es. Sie investieren 20 Minuten Zeit am Tag, um Werbung zu machen für Ihre Miniseite. Sie können nicht verlieren mit diesem System.

Es funktioniert, testen Sie es, mein Freund.

Sollte Ihnen das noch nicht genug sein, so können Sie auch mit dem Verkauf dieses Ebooks Geld verdienen.

Sie können hier eine Verkaufslizenz erwerben, die Ihnen erlaubt, dieses Buch weiter zu verkaufen.

Mit dieser Lizenz erhalten Sie auch eine Verkaufswebseite fertig eingerichtet und online. Diese Verkaufswebseite wird Ihren Paypal Button erhalten, so dass Sie 100% von jedem Verkauf direkt auf Ihr Paypal-Konto bekommen.

So können Sie Ihre Investition 10-fach, 100-fach oder 1000-fach wieder zurück verdienen.

Hier nochmals der Link für die Lizenz

Ich wünsche Ihnen viel Spaß und Erfolg damit !!

P.S.
Der Weiterverkauf des Buches ohne Lizenz ist strafbar.